****

**2011**

**2013**

**2017**

**4 MOIS**

**1 AN & 9 MOIS**

**6 MOIS**

**1 AN**

**2 ANS**

**COMPETENCES**

RELATIONNEL

* **Exposition à échelle nationale** **et internationale** avec mes clients internes (20 CDG Région) et la région Europe du Sud
* Instauration d’un **climat de confiance** de par ma fonction centralisée – **formation** sur nos outils
* **Mise en place de projets** en collaboration avec différents départements (financier, logistique, informatique) via un outil digital
* **Elaboration, présentation et vulgarisation** de revues de performances, processus et études
* **Partenariats** commerciaux et financiers

TECHNIQUE

* **Maîtrise du Pack Office** – résolution de macro Excel, création de tutos sur PPT
* **Propriétaire métier et technique** d’un outil de gestion sur **IBM Analytics**
* Analyse et remontée financières sur les outils de consolidation **Magnitude, GEAC** et les outils de gestion **PeopleSoft, Gestion France, Essbase, GED**
* **Programmation WEB** : HTML, CSS, Javascript

AGILITE

* **Initiatrice de changement** via la vulgarisation et l’utilisation de nouveaux outils agiles (tutos *My Saint-Gobain*, Trello)
* **Application d’une méthode hybride** sur un projet Transport

LANGUES

* **Français :** Langue maternelle
* **Anglais :** TOEFL IBT 82/120, niveau C1 (remise à niveau avec formation de 6 mois)
* **Espagnol :** Niveau B2

**CENTRES D’INTERETS**

**SPORT**

Professeur de danse contemporaine

Semi-marathon Shanghai, Randonnée Irlande

**ŒNOLOGIE**

Membre d’une association œnologique, concours de dégustation, Vinexpo, Salon des Outsiders

Nationalité française

16 avenue Félix Faure 75015 Paris

Permis B – Mobilité internationale

[annnegillet64@gmail.com](mailto:annnegillet64@gmail.com)

+336 45 77 23 42

annegillet.3



**ANNE GILLET**

**BUSINESS PARTNER**

* **Mon expérience : 3 ans en tant que contrôleur de gestion dans la grande distribution**

**Fibre commerciale**

* **Ce qui m’anime : S’approprier et personnaliser les projets en appliquant une méthode agile,**

**Donner du relief aux analyses, une dimension marketing**

**EXPERIENCES**

CONTROLEUR DE GESTION REPORTING & BENCHMARKING

**Saint-Gobain Distribution Bâtiment France \* Paris**

**CDI de septembre 2017 à aujourd’hui**

* Processus CDG **proactif** :

Elaborer une étude de productivité suivie de véritables plans d’action

Créer et mettre en avant des normatifs pour pouvoir se situer et se projeter

S’approprier, vulgariser le processus budget agence via notre outil de

gestion Simb@ : refonte d’une procédure intuitive, communauté métier

* Systèmes Informatiques centralisés :

Maîtriser diverses sources de données et consolider des rapports à la maille la

plus adaptée selon l’interlocuteur (du PDG au chef d’agence).

Intégrer du qualitatif via des données marketing et une saisonnalité

CONTROLEUR DE GESTION DES FONCTIONS SUPPORT

**Carrefour France \* Paris**

**Stage suivi d’un CDD de janvier 2016 à décembre 2016**

* Processus CDG **opérationnel** pour la fonction RH :

Coordonner un projet d’expérience client pour les start-ups

Animer les différentes phases (clôtures mensuelles, budget, rolling forecast,

plan stratégique) via des réunions régulières avec les 10 directions RH

* Systèmes Informatiques adaptés :

Suivre les coûts via des tableaux de bord et des tableaux de passage

(utilisation de Thinkcell) en relation avec le DRH Carrefour France,

Étude de traitement administratif pour fluidifier le processus d’achats

SALES EXECUTIVE

**French Wine Paradox \* Shanghai**

**Stage de juin 2015 à décembre 2015**

* Vente en B to C : assister et conseiller le client durant leur processus d'achat
* Vente en B to B : prospecter hôtels/restaurants – négocier avec les F&B Manager
* Marketing : organiser des évènements en autonomie, assister le directeur marketing sur son portefeuille de marques

TRESORIERE

**AOC – Association Œnologique \* Bordeaux**

**Projet étudiant de septembre 2013 à juin 2015**

* Gestion comptable et budgétaire d'un budget annuel de 70 000€
* Prospection de partenaires financiers pour un événement de 500 étudiants
* Introduction dans le monde du vin et création d’un nouveau réseau

ASSISTANTE COMMERCIALE

**Foncia \* Bordeaux**

**Stage de juin 2014 à septembre 2014**

* Négociatrice en location : création/suivi de dossiers, visites, relation client
* Organisation et classification des états des lieux
* Hôtesse d’accueil

**FORMATIONS**

PROGRAMME MASTER GRANDE ECOLE – BAC+5

**KEDGE Business School – Bordeaux**

Spécialisation dans la finance/contrôle de gestion, la vente et le management.

CLASSE PREPARATOIRE HEC

**Lycée René Cassin – Bayonne –** Spécialité Mathématiques

BACCALAUREAT SCIENTIFIQUE (Mention Très Bien)

**Lycée René Cassin** – **Bayonne**